

CURRICULUM VITAE

Name	Rudischhauser <u>René</u> Eugène Pierre
Beruf	selbständig erwerbend in den Bereichen Treuhand, Immobilienvermittlung und Wirtschaftsberatung
Anschrift	Industriestrasse 6, 6304 Zug
Telefon	+4141 - 763 04 70
eMail	reru at rudischhauser.ch
Geburtsdatum	12. Mai 1947
Bürgerort	Zug und Ramsen SH
Ausbildung	<ul style="list-style-type: none">- Matura Typ B (1966)- Abschluss als lic. oec. HEC (1970) an der Universität Lausanne
Weiterbildung	<ul style="list-style-type: none">- Seminar für Verkaufsmanagement (Hochschule St. Gallen)- Lehrgang Fachbuchhalter, Fach Steuern, an der Kaufm. Berufsschule Zug)- diverse Kurse im Bereich PC-unterstützte Finanzbuchhaltung bei Sage Schweiz AG
Sprachen	deutsch (m/s), französisch (m/s), englisch (m/s), italienisch (Alltagskenntnisse m/s), spanisch (Basiskenntnisse m)
EDV-Kenntnisse	<p>gute PC- und Laptop-Anwenderkenntnisse, insbesondere</p> <ul style="list-style-type: none">- der Office-Programme, inkl. Internet und eMail- der Finanzbuchhaltung von Sage Schweiz AG- des Immobilienbewirtschaftungsprogramms W&W ImmoTOP
Militär	letzter Einsatz im Jahre 1991 als Oberleutnant im Stab Ter Kr 41
Besonderes	<ul style="list-style-type: none">- gewohnt, praxisorientierte Lösungen zu finden- sehr gute Kenntnisse im Bereiche Finanzbuchhaltung (inkl. Zwischenabschlüsse, Abschlüsse, MWSt.); sehr vertraut mit dem Finanzbuchhaltungs-Programm von Sage Schweiz AG- profunde Kenntnisse des Bankgeschäftes, insbesondere bezüglich Führungsfragen und Organisation des Kreditgeschäftes für Firmenkunden (Projektleitungen sowie -mitarbeit); langjährige Tätigkeit in der Kundenakquisition und im Verkauf von Bankprodukten, in der Betreuung von exportorientierten Firmenkunden, in der Überwachung/ Kontrolle von Kundenrisiken und in der Kundenanalyse anhand Company + Business Audits (u.a. Analyse der Financials, Überprüfung der Business-Pläne, etc.)- langjährige Tätigkeit als Referent und Konsulent:<ul style="list-style-type: none">. 1997-99 Erteilung von Seminaren in englischer Sprache an ukrainische Bankfachleute in Kiew auftrags KPMG/SOFI Zürich (im Rahmen der schweizerischen Entwicklungszusammenarbeit des Bundes mit den Staaten Osteuropas) über die Themen "Risk Management in Banking" sowie "Financial Management" und "Loan Management". seit 1999 Kursleiter für Buchhaltungskurse der Firma Sage Schweiz AG

Ausbildung und beruflicher Werdegang

- seit 03/96** selbständiger Treuhänder und Berater. Inhaber der Einzelfirmen "Rudischhauser Consulting + Marketing" (Gründung 03/96) und "Rudischhauser Treuhand" (Gründung 01/99) mit Sitz in Zug
- Leistungsangebot: **Treuhand** (Gründung, Domizilierung und Administrierung von Firmen, Buchführung, Steuern, Annahme von Verwaltungsrats- und Geschäftsführer-Mandaten, etc.), **Vermittlung von Immobilien** (Schwerpunkte: Zentralschweiz, Tessin, Misoix), sowie **Wirtschaftsberatung** (Unternehmensberatung, Organisation, Support in Finanzierungsfragen, Business-Pläne, betriebswirtschaftliche Analysen, etc.)
- 02/95 - 02/96** Leiter Kommerzgeschäft der Schweizerischen Volksbank, Zug (Abteilung mit 7 Mitarbeitern), Direktionsmitglied und Mitglied der Geschäftsleitung und des Kreditkomitees dieser Niederlassung. Danebst vielfältige Aufgaben im Rahmen der Neuorganisation des Kreditgeschäftes
- 02/85 - 01/95** Anstellung bei der Schweizerischen Bankgesellschaft: (SBG): Eintritt als Prokurist im nationalen Firmenkundengeschäft; im Laufe 1987 Wechsel ins internationale Kreditgeschäft, mit direkter Betreuung von ausländischen Kommerzkunden am Hauptsitz in Zürich; anfangs 1988 Übertritt in die Niederlassung Zug als Firmenkundenbetreuer und Gruppen-Chef im internationalen Kreditgeschäft, und Ernennung zum Vizedirektor per 01.01.1990; Ende 1991 Wechsel an den Hauptsitz als Sektionsleiter in der Fachführung des Ressort Kredite und Firmenkunden, mit Einsätzen als Leiter oder Mitarbeiter in diversen Projekten, u.a. dem Führungssystem für die Frontkader
- 04/78 - 12/84** Anstellung bei Victoria-Werke AG, Baar (Herstellung und Vertrieb von modernen Wohnmöbeln):
- Exportleiter mit Schwerpunkt Mittelost; ab Herbst 1979 Mitglied der Geschäftsleitung und Übernahme der Gesamtverantwortung für den Verkauf; ab Frühling 1982 Primus inter pares der 5-köpfigen Geschäftsleitung
- 10/70 - 03/78** Anstellung bei Georg Fischer AG (+GF+), Schaffhausen:
- 3 1/2 Jahre Projektleiter in der Stabsstelle Betriebswirtschaft und Entwickler eines Computer-orientierten Verkaufs-Informationen-Systems für die konzerneigene Maschinenfabrik; nach erfolgter Einführung Übertritt in das Konzern-Ressort Plastik-Produkte; Ausbildung on-the-job im Innen- und Ausendienst der Verkaufszentrale Deutschland mit gelegentlicher Übernahme der Schulung von Sanitär-Installateuren; anfangs 1975 Delegation für 1 Jahr als "Sales Engineer" nach Saudi-Arabien zum dortigen +GF+ - Partner, einem saudischen Produzenten von Kunststoffrohren, und nach erfolgter Rückkehr in die Schweiz Ernennung zum Exportleiter Mittelost des +GF+ - Ressorts Plastik-Produkte in Schaffhausen

- 1966 - 70** Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Handelshochschule St. Gallen und an der Universität Lausanne
Abschluss als "licencié ès sciences commerciales et économiques" (lic. oec. HEC) der Ecole des Hautes Etudes Commerciales an der Universität Lausanne
- 1954 - 66** Elementarschule (5 Jahre) in Neuhausen und Schaffhausen, Sekundarschule (2 Jahre) und Kantonsschule (5 1/2 Jahre) in Schaffhausen mit Maturaabschluss Typus B